

Mails og breve for at få et netværksmøde

I dette bilag har jeg indsat nogle forskellige eksempler på, hvordan jeg formulerede dels mails og dels breve, da jeg i de indledende måneder af min ledighedsperiode forsøgte at nå ind til beslutningstagere, som jeg gerne ville mødes med.

Til dem, som jeg allerede i slutningen af 2008 havde fået en "invitation" om, "at melde mig, når jeg havde lyst til en snak", var det en mail a la' dette, som jeg sendte:

Hej

Først og fremmest godt nytår til dig og dine. Jeg håber, at du og dine havde nogle gode jule- og nytårsdage, selvom du nok har haft temmelig travlt.

Selv har jeg haft nogle super gode dage med familie og venner og en masse gode snakker med Merete om "det alt sammen" - sørme godt, at jeg har en så god og stærk en base at arbejde ud fra.

Ellers er jeg startet op på mit outplacement-forløb og sidder i øjeblikket og arbejder på lange lister - hvad har jeg bedrevet, hvad gav det af resultater osv. osv. - for at skabe mig et ordentligt overblik og få defineret, hvad jeg kan og hvad jeg har udrettet. Det skal så danne baggrund for, hvad jeg så vil gå efter i fremtiden.

Det arbejde regner jeg med at være færdig med i løbet af næste uge, så jeg er skarp på, hvad fremtiden gerne må bringe.

Da vi snakkede før jul, åbnede du for en snak, "når jeg var klar". Det er jeg ved at blive, så hvis du har tid, lyst og lejlighed, så send et par mulige dage/tidspunkter måske i slutningen af uge 4 eller i uge 5, så kommer jeg hellere end gerne forbi dig til en snak.

Det jeg gerne vil høre, er selvfølgelig din analyse af situationen i markedet nu og så vil din feed back på mine kompetencer og mine mulige karriereveje nu også være meget interessant. Og så vil jeg da lige høre, hvordan det sådan ellers går.....

Jeg har kort forsøgt at ringe til dig og prøver nok igen efter weekenden.

*Med venlig hilsen
Henrik*

For dem jeg kendte, men hvor jeg ikke rigtig lykkedes med at komme igennem på mobilen, så skrev jeg en kort mail, hvor jeg dels henviste til mobilbeskeden og dels fik fremført mit ærinde:

Hej

Long time - no sea. Håber, at alt er vel.

Jeg har i nogle omgange forsøgt at træffe dig pr. telefon - men du er en travl leder - og jeg har blot lagt en besked på din telefonsvarer.

Ganske kort, var jeg som du ved indtil november sidste år adm. dir. for Kuben koncernen. Kuben blev solgt til kapitalfonden Dania Capital for en senere opsplitning og frasalg af selskaberne i koncernen enkeltvist - og ingen koncern, ingen koncern direktør.

Jeg er nu i færd med at finde et nyt ståsted i branchen og gennem netværksmøder af en halv til en times varighed, at skaffe mig et lidt bredere over- og indblik og høre lidt om, hvordan de centrale personer i branchen ser på tingene nu og på sigt; og selvfølgelig også kort præsentere mig selv som

person.

Det er mit håb, at du har lyst til at møde mig og "give en kop kaffe" - ikke fordi du måtte have et job; men blot for at møde hinanden og udveksle lidt synspunkter på det der sker omkring os.

Jeg vil fortsat forsøge at kontakte dig pr. telefon og håber, at kunne aftale et netværksmøde måske engang i slutningen af denne måned.

På forhånd tak.

*Med venlig hilsen
Henrik Enegaard Skaanderup*

Til de beslutningstagere, som jeg enten ikke kende i forvejen eller blot havde fået en anbefaling om at kontakte, valgte jeg i flere tilfælde at sende et brev.

Et typisk brev kunne lyde således (selvfølgelig skrevet på mit eget brevpapir og med pæn kuvert mv.):

XXXXXX XXXXX A/S
Att. Adm. dir. XXXXX XXXXXXXXXXXXX
Adressevej 1
YYYYYY By

x. måned 2009

Forespørgsel om netværksmøde

Kære XXXXX XXXXXXXXXXXXX

Vi har ikke mødt hinanden i tidligere sammenhænge, så derfor er denne henvendelse nærmest "uopfordret"; jeg har dog i netværkssamtaler med mange andre beslutningstagere i branchen fået anbefalet at kontakte dig.

Ganske kort, var jeg indtil november sidste år adm. dir. for Kuben koncernen. Kuben blev solgt til kapitalfonden Dania Capital for en senere opsplitning og frasalg af selskaberne i koncernen enkeltvist - og ingen koncern, ingen koncern direktør.

Jeg er nu i færd med at finde et nyt ståsted i branchen og gennem netværksmøder af en halv til en times varighed, at skaffe mig et lidt bredere over- og indblik og høre lidt om, hvordan de centrale beslutningstagere i branchen ser på tingene nu og på sigt; og selvfølgelig også kort præsentere mig selv som person.

Det er mit håb, at du har lyst til at møde mig og "give en kop kaffe" - ikke fordi du måtte have et job; men blot for at møde hinanden og udveksle lidt synspunkter på det der sker omkring os.

Når det er sagt, må jeg huske at ønske tillykke med det fornemme 2008-resultat og jeg noterer selvfølgelig også de ambitiøse fremtidsplaner for XXXXXXX XXXXX A/S, som du i flere sammenhænge har skitseret.

Jeg vil forsøge at kontakte dig pr. telefon og håber, at kunne aftale et netværksmøde.

Til din orientering har jeg vedlagt mit CV.

På forhånd tak.